

FOUNDER CIRCLE · DISTRIBUTION CO-FOUNDERS

# Eine Einladung.

*Streng vertraulich.*

PERSÖNLICH ADRESSIERT AN

[Name des Empfängers]

---

*„Wir bringen ein Supplement auf den Markt, das tatsächlich funktioniert — durch überlegene Darreichungsform, messbare Wissenschaft und einen Go-to-Market, der nicht bei null anfängt. Sie sind eingeladen, von Anfang an dabei zu sein.“*

---

01 — DIE THESE

---

## Intelligente Gesundheit. *Wissenschaftlich fundiert.*

Der globale Supplement-Markt wächst auf USD 415 Milliarden bis 2033. Das Problem ist strukturell: klassische Kapseln liefern 10 bis 30 Prozent Bioverfügbarkeit. Der Rest geht verloren — nicht durch schlechte Qualität, sondern durch die Darreichungsform. Gleichzeitig bricht die Adhärenz ab — weil die Einnahme umständlich ist, weil das Format nicht in den Alltag passt.

CORTHEA löst beides. Und beginnt nicht bei null: mehrere hundert echte Kunden, aktive Partnerschaften, ein aufgebautes Netzwerk.

02 — WAS WIR BAUEN

---

## Drei USPs. *Kein Mitbewerber hat alle drei.*

---

01 - BIOVERFÜGBARKEIT

**sphiroX: 70-95 %**

Kapseln liefern 10-30 %. Strukturelles Problem der Darreichungsform — kein Qualitätsproblem. sphiroX löst es durch 5 zeitversetzte Release-Profile bis 8 h.

02 - CONVENIENCE

**Ein Sacht. Täglich.**

Kein Wasser, kein Anmischen, reisefreundlich. Adherenz ist das eigentliche Produkt — ein Supplement, das man nicht täglich nimmt, wirkt nicht.

03 - BESTEHENDE MARKE

**Kein leerer Funnel.**

Hunderte echte Kunden. Aktive Hotelpartnerschaften. Apothekennetz im Aufbau. Orthomol: EUR 200 Mio. via Apotheke — ohne digitales Marketing.

Die wissenschaftliche Basis: Prof. Dr. Florian Überall — Nutrigenomik, Prävention, Ernährungsbiochemie, Med. Universität Innsbruck, über 30 Jahre Forschung und Praxis — verantwortet Rezepturen und die erste Real-World-Evidence-Studie (Blutmarker, 6 Monate). Das Ergebnis öffnet den Arzt- und Apotheker-Kanal in Jahr 2.

03 - DER MARKT

USD 415 Mrd.

**Globaler Supplement-Markt 2033**

Von USD 193 Mrd. heute. CAGR 8,9 %.

0 Studien

**Peer-reviewed Humanstudien europäischer Mitbewerber zum eigenen Produkt**

AGI, Biogena, Burgerstein, Sunday Natural — keiner hat sie.

EUR 200 Mio.

**Orthomol Jahresumsatz via Apotheke**

Beweis: Premium-Supplement + Apothekenkanal funktionieren — ohne digitales Marketing.

*"Wer als Erster publizierbare Real-World-Evidence im DACH-Raum vorweisen kann, definiert den Standard für eine Dekade."*

04 - FOUNDER CIRCLE

# Distribution Co-Founders.

## *Kapital und Netzwerk.*

Wir suchen keine passiven Kapitalpartner. Wir suchen Menschen, die CORTHEA aktiv mittragen — im Handel, im Netzwerk, durch Weiterempfehlung. Der Gründungsanteil entsteht beim Notarakt automatisch — das Kapital fließt sofort, die Wandlung ist verpflichtend.

**A****GMBH - GRÜNDUNG ERFOLGT**

Automatische, verpflichtende Wandlung in Gesellschaftsanteile beim Notarakt. Kapital und aufgelaufene Zinsen (5 % p.a.) werden eingebracht.

**B****QUALIFIZIERTE FOLGERUNDE**

Tritt ein strategischer Investor mit mindestens EUR 750.000 ein, erhalten Gründungspartner 20 % Frühzeichner-Rabatt auf dessen Bewertung.

**C****RÜCKZAHLUNG**

Erfolgt die GmbH-Gründung nicht innerhalb von 36 Monaten, wird das Darlehen inklusive aufgelaufener Zinsen vollständig zurückgezahlt.

## 05 - K O N D I T I O N E N

Parameter	Detail
Gesamtvolumen Founder Circle	EUR 500.000
Gründungsanteil	10 % an CORTHEA Nutrition GmbH
Pre-money Bewertung	EUR 4,5 Mio.
Mindest-Ticket	EUR 25.000 = 0,5 % Anteil
Frühzeichner-Bonus	20 % Discount auf nächste Rundenbewertung
Verzinsung (Brücke)	5 % p.a., kapitalisiert bis Notarakt
Laufzeit (Brücke)	24 Monate; Rückzahlung spätestens nach 36 Monaten
<b>Gründungspartner-Benefit</b>	
Ab EUR 25.000	1 Jahresvorrat DAILY (12 Monatspackungen · Wert EUR 1.788)
Ab EUR 50.000	+ 1 Jahresvorrat als Geschenk — für eine Person der Wahl

**Paul Scheithauer — Co-Founder & Co-CEO**

Unternehmer (Textil), Venture Capital Novethos München. Eigene Gesundheitsgeschichte als Ausgangspunkt von CORTHEA. Über 700 persönliche Beratungen mit Hochleistern aus Wirtschaft, Sport und Medizin.

**Marie Haim-Swarovski — Co-Founder & Co-CEO**

Stationen in London, Hongkong, Los Angeles. Internationaler Hintergrund in Premium-Marken, globaler Expansion und anspruchsvollen B2B-Kontexten.

**Prof. Dr. Florian Überall — Wissenschaftliche Leitung**

Nutrigenomik. Prävention. Ernährungsbiochemie. Innsbruck. Medizinische Universität Innsbruck. Über 30 Jahre Forschung und Praxis.

Wir stellen alle Unterlagen bereit, beantworten jede Frage und binden den Anwalt ein. Die Konditionen sind für alle Gründungspartner identisch.

Gründer	E-Mail
Paul Scheithauer	ps@corthea.com
Marie Haim-Swarovski	mhs@corthea.com

Streng vertraulich · Privatplatzierung ausschliesslich an persönlich eingeladene, qualifizierte Anleger (§ 1 Z 5a KMG) · Kein öffentliches Angebot · Kein Anlageberatung · CORTHEA Nutrition GmbH in Gründung · Prognosen unverbindlich · Österreichisches Recht · Gerichtsstand Innsbruck